



Értékesítési viselkedési kompetenciák

Alapvető magatartásformák a kiemelkedő teljesítményű értékesítők számára

Képzeld el, hogy tudod, mely jelentkezők fogják túlteljesíteni az értékesítési kvótájukat.

Képzeld el, hogy könnyedén célozhatod meg és fejlesztheted a csapatod számára szükséges értékesítési kompetenciákat.

Gondold át, hogy milyen hatással lenne ez az eladásaidra.

A Harrison Assessments több mint három évtizede szakosodott munkakörelemzésekre. Értékesítési Kompetencia értékelésünk azonosítja és méri a sikeres értékesítők alapvető viselkedési és jellemzőit egy könnyen adminisztrálható, 20 perces teszt keretében.

Fejleszd a Toborzási Folyamatodat

- Gyorsan és pontosan szűrd és jelöld ki a magas teljesítményű jelölteket
- Használj kész értékesítési értékelési sablonokat, vagy alakítsd ki a sajátodat
- Továbbfejlesztheted az interjúkat részletes kompetenciaismeretekkel és célzott kérdésekkel

Célzott Munkavállalói Fejlesztés

- Részletes értékesítési kompetenciák értékelése
- Az egyének és csapatok kulcsfontosságú fejlesztési területeinek megcélzása
- Személyre szabott fejlesztési tervek egyszerű létrehozása és végrehajtása



Értékesítési viselkedési kompetenciák

Milyen kompetenciákat mérünk?

Több mint 30 éves globális kutatásunk alapján 12 olyan kompetenciát mérünk, amelyek hatással vannak az értékesítésre.

Kitartás
Keresés és Kvalifikálás
Az Ügyféligenyek feltárása
Hatékony Prezentálás
Kapcsolatépítés
A Termék és az Iparág ismerete

Rendszerezettség és Szervezettség
Hálózatok építése
Ellenvetések kezelése
Tárgyalás és Lezárás
Értékesítés utáni lekövetés
Fejlesztésorientált
Gondolkodásmód

Az Értékesítési Kompetencia Áttekintés megmutatja az egyén pontszámát az egyes értékesítési kompetenciákra vonatkozóan. Ezen kívül egy részletes bontást is kapsz, amely 10-12 kulcsfontosságú viselkedést tartalmaz, amelyek az egyes kompetenciákat alkotják. Ez lehetővé teszi a munkavállalók számára, hogy megértsék, hogyan fejleszthetik a kompetenciát.

Személyre Szabható és Könnyen Használható

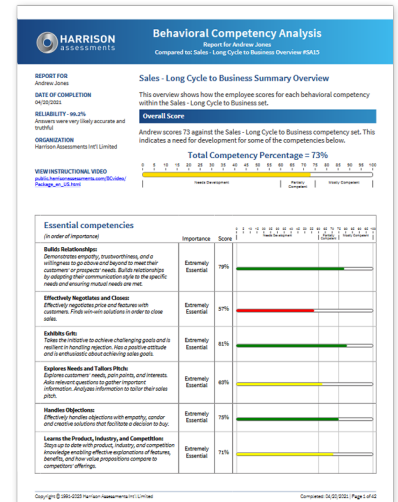
Hozz létre egyedi Értékesítési Kompetencia készleteket, amelyek az általad megcélzott értékesítési szerepkörökhöz kapcsolódnak. Vagy használd a különböző értékesítési típusokra épülő, kész értékesítési kompetenciakészleteink egyikét.

Lépj kapcsolatba velünk, és vegyél részt egy bemutatón!

A Harrison Assessments rugalmas, integrált megoldást kínál az értékesítési csapatod teljesítményének optimalizálására. Igazítsd a kompetenciákat az értékesítési szerepkörök követelményeihez, növeld az értékesítési teljesítményt, fokozd a munkavállalói elégedettséget és javítsd a munkavállalói megtartást. Szabadítsd fel az értékesítési csapatod teljes potenciálját a Harrison Assessments segítségével!

Kattints ide egy minta riport letöltéséhez.

Átfogó Riport



Részletes elemzés



Harrison Tehetség Életciklus Megoldások

A Harrison Assessments prediktív analitikát használ, hogy segítse a szervezeteket a tehetségek megszerzésében, fejlesztésében, vezetésében és elkötelezettségében. Ez az átfogó 'Talent Decision Analytics' a tehetségek teljes életciklusa során biztosítja a hatékony csapatok kialakításához, valamint a kulcsfontosságú tehetségek fejlesztéséhez, elkötelezéséhez és megtartásához szükséges intelligenciát. Vegye fel velünk a kapcsolatot, hogy megtudja, hogyan segítünk a szervezeteknek nagyszerű döntéseket hozni.

